

# Assurance des flottes automobiles : comprendre pour bien conseiller - AUFP

**Code produit :** AUFP

**Niveau :** Perfectionnement

**Modalité :** Presentiel

**Durée (en heure) :** 14.0

**Tarif :** 1040,00 € HT

**Eligible DDA :** oui

**Public :**

chargés de clientèle ou de la  
gestion des contrats flottes de  
sociétés d'assurances, de  
cabinets de courtage ou  
d'agences

**Prérequis :**

aucun

## Objectif

- comprendre les éléments de tarification et les différents montages possibles pour conseiller efficacement son client

## Programme de la formation

### 1-Typologie des flottes par nature d'activité

- Risques particuliers

- Précautions de souscription

## 2-Typologie des flottes par taille de parc

- Etat des lieux
- Actions possibles

## 3-Réunir les informations nécessaires

- Connaître l'entreprise
  - Identité
  - Activités
  - Aggravations particulières
- Utilisation des véhicules
- Nature des véhicules
- Existant

## 4-Disposer d'une statistique exploitable

- Conditions de fiabilité
- Analyse
  - Fréquence
  - Coût moyen
- Interprétation du résultat

## 5-Tarifification d'une flotte

- Calcul de la prime
- Comment adapter la prime à la statistique observée ?
- Tarifification propre à l'assurance mission

## 6-Montages

- Arbitrage entre assurance et auto-assurance
- Franchise annuelle ou stop loss
- Programmes internationaux

## 7-Que peut-on attendre de la prévention ?

- Analyse préalable
- Actions possibles
- Prévention des vols

## **Moyens d'évaluation**

- Evaluation des acquis de la formation par le biais de QCM et/ou d'exercices pratiques
- Questionnaire de satisfaction à chaud complété par chacun à l'issue du stage
- Questionnaire d'évaluation à froid complété par chacun entre 2 et 3 mois après le stage

## **Méthodes pédagogiques**

- Réalisation de cas pratiques
- Exposés à partir d'un diaporama
- Échanges d'expériences

AF2A - 64 Rue de Miromesnil, 75008 Paris

Copyright 2024 AF2A. Tous droits réservés.