

Multirisque professionnelle (MRP) : aspects techniques et commerciaux - PCT21

Code produit : PCT21

Niveau : Initiation

Modalité : Presentiel

Durée (en heure) : 7.0

Tarif : 462,00 € HT

Eligible DDA : oui

Public :

Dirigeants, managers et
collaborateurs

Prérequis :

Aucun

Objectif

- Comprendre les besoins des professionnels et leur couverture assurantielle
- Maîtriser l'approche commerciale des professionnels
- Savoir présenter les garanties indispensables

Programme de la formation

1. Introduction

- Marché
- Différents professionnels concernés et leurs besoins en assurance
- Évènements garantis

- Approche commerciale des professionnels
- 2. Recommandations importantes
 - Déterminer les garanties nécessaires aux professionnels
 - Savoir déterminer et présenter les garanties nécessaires
- 3. Contenu de l'assurance MRP
 - Garanties de bases en assurances de dommages
 - Garanties de responsabilité
 - Garanties en matière de pertes financières
- 4. Prévention
 - Visite de risque
 - Différentes préventions nécessaires
- 5. Vie du contrat
 - Mise en place du contrat
 - Étapes de gestion successives
 - Règlement des sinistres
- 6. Études de cas
 - Sinistre de dommages aux biens
 - Perte financière
 - Responsabilité

Moyens d'évaluation

- Evaluation des acquis de la formation par le biais de QCM et/ou d'exercices pratiques
- Questionnaire de satisfaction à chaud complété par chacun à l'issue du stage
- Questionnaire d'évaluation à froid complété par chacun entre 2 et 3 mois après le stage

Méthodes pédagogiques

- Exposés à partir d'un diaporama
- Échanges d'expériences
- Réalisation de cas pratiques



AF2A - 64 Rue de Miromesnil, 75008 Paris

Copyright 2024 AF2A. Tous droits réservés.