

Négociier avec des interlocuteurs anglophones

- FFETA3

Code produit : FFETA3

Niveau : Perfectionnement

Modalité : Classe virtuelle

Durée (en heure) : 2.5

Tarif : 250,00 € HT

Eligible DDA : non

Public : toutes les personnes amenées à communiquer en anglais dans le cadre de leurs activités professionnelles

Prérequis :

aucun

Objectif

- assimiler les spécificités d'une négociation avec des anglophones

Programme de la formation

- Développer ses compétences orales
 - Vocabulaire spécifique de la négociation
 - Langage fonctionnel et spécialisé
 - Argumentaire adapté
- Influences culturelles
 - Distinguer les différents styles de négociation
 - Appréhender les influences culturelles et en tenir compte
- Savoir réagir à l'imprévu

- Apprendre à contourner les difficultés

Moyens d'évaluation

- Evaluation des acquis de la formation par le biais de QCM et/ou d'exercices pratiques
- Questionnaire de satisfaction à chaud complété par chacun à l'issue du stage
- Questionnaire d'évaluation à froid complété par chacun entre 2 et 3 mois après le stage

Méthodes pédagogiques

- Exposés à partir d'un diaporama
- Réalisation d'exercices et de cas pratiques
- Échanges d'expériences avec les participants

AF2A - 64 Rue de Miromesnil, 75008 Paris

Copyright 2024 AF2A. Tous droits réservés.