

FORMATION par ordre alphabétique	Nombre d'inscriptions	Moyenne de Taux de satisfaction en %
Accident corporel entre deux véhicules	2	100,00
Acteurs et métiers de l'Assurance	4	92,00
Actualités réglementaires	3	91,00
Ajuster son discours et conclure	12	93,50
Analyse des différentes donations	70	94,00
Analyse du régime d'indemnisation des catastrophes naturelles	38	94,00
Analyser la formation du contrat d'assurance	46	96,00
Analyser la réglementation applicable à la protection des données	41	93,00
Analyser les aspects techniques et financiers des assurances de personnes	50	96,00
Analyser les conditions de mise en place de l'Assurance collective	56	96,00
Analyser les effets de la DDA sur la gouvernance et la surveillance des produits	175	93,00
Analyser les situations présentant des risques de blanchiment	90	93,00
Application des outils de gestion du temps : bilan et clés d'amélioration	1	100,00
Appréhender la prévoyance individuelle et collective	58	94,00
Appréhender l'assurabilité des risques climatiques	2	96,00
Appréhender le contexte de l'Assurance automobile	65	92,00
Appréhender les aspects juridiques des assurances de personnes	91	94,00
Appréhender les aspects techniques de l'assurance	37	94,00
Appréhender l'organisation des régimes de retraite	37	94,00
Approches sociale et fiscale des travailleurs non	2	57,00
Argumentation et offre globale	7	99,00
Argumenter la vente de l'Assurance obsèques	7	98,00
Aspects juridiques et fiscaux de l'Assurance vie individuelle	1	98,00
Assurance construction : dernières évolutions	11	95,50
Assurance construction : devenez expert	20	97,00
Assurance de protection juridique	39	93,00
Assurance dépendance	19	94,00
Assurance des emprunteurs	8	97,00
Assurance des flottes automobiles	25	94,00
Assurance des flottes automobiles : comprendre pour bien conseiller	2	91,00
Assurance des flottes automobiles : souscription et gestion des contrats	2	100,00
Assurance des professionnels : les garanties principales	9	98,00
Assurance des risques d'entreprises	1	100,00
Assurance des risques industriels	2	84,00
Assurance immeuble	7	93,00
Assurance incendie des risques d'entreprises	4	97,00
Assurance multirisque habitation	50	94,00
Assurance multirisque professionnelle	38	94,00
Assurance obsèques	49	94,00
Assurance pertes d'exploitation	5	97,00
Assurance pertes d'exploitation : comprendre la marge brute	6	98,00
Assurance tous risques chantiers	1	97,00
Assurance tous risques montage	5	94,00
Assurance vie et clients fragiles	5	99,00

FORMATION par ordre alphabétique	Nombre d'inscriptions	Moyenne de Taux de satisfaction en %
Assurance vie, bénéficiaires et successions	74	93,00
Assurances marchandises transportées	3	93,00
Atouts du PER individuel	5	100,00
Bases de la comptabilité d'une société d'Assurances	16	80,00
Bases de la réassurance	3	98,00
Bases de l'Assurance automobile	46	95,00
Bases de l'Assurance collective	44	97,00
Bases de l'Assurance construction	7	98,00
Bases de l'Assurance vie individuelle	35	94,00
Bases des assurances de dommages	47	96,50
Bases des assurances de personnes	43	95,00
Bases du contrôle de gestion d'une société d'Assurances	2	100,00
Bases du droit de la construction	10	98,00
Bases juridiques de la responsabilité civile	36	95,00
Bases juridiques des Assurances vie et IARD	2	96,00
Blanchiment d'argent sale : risques	3	99,00
Bris de machines	6	96,00
Capacité juridique et personnes protégées	117	92,00
Caractéristiques et spécificités du PER	15	95,00
Ce que change le RGPD dans vos pratiques quotidiennes ?	70	95,00
Choix du mode de souscription d'un contrat d'assurance vie	44	94,00
Choix du mode de souscription et rédaction de la clause bénéficiaire	11	96,50
Coaching en entreprise : les conditions de réussite	7	91,00
Comment choisir le mode et les options de gestion d'un contrat d'assurance vie ?	34	91,00
Comment fidéliser ses clients en défendant leurs dossiers auprès de la compagnie	6	99,00
Comment réagir face à une mise en cause client ?	69	92,00
Commission des sanctions de l'ACPR : points d'attention	16	94,00
Communiquer et s'informer grâce aux outils digitaux	86	91,00
Comprendre et initier la démarche satisfaction client	2	100,00
Comprendre la comptabilité pour déchiffrer un bilan et un compte de résultat	2	97,00
Comprendre la loi Badinter	1	90,00
Comprendre la réglementation applicable aux intermédiaires d'Assurance	91	94,00
Comprendre le calcul et le paiement de la prime d'assurance	15	98,00
Comprendre le fonctionnement de la protection sociale	34	96,00
Comprendre le système de protection sociale et ses principaux mécanismes	88	96,00
Comprendre les conditions d'application de la RC extracontractuelle	48	95,00
Comprendre les droits et obligations en matière de protection des données	73	93,00
Comprendre les points de la DDA sur les procédures de l'ACPR	124	93,00
Comprendre les spécificités de l'Assurance vie	81	93,00
Comprendre l'essentiel des professions libérales pour les prospecter	19	88,00
Comprendre l'organisation des juridictions et connaître les délais de prescription	34	94,00
Comprendre l'organisation et les différents types de contrats en assurances de personnes	41	96,00
Comprendre l'organisation et les mécanismes des assurances de dommages en France	40	96,00
Comprendre qui fait quoi dans l'opération de construction	24	95,00

FORMATION par ordre alphabétique	Nombre d'inscriptions	Moyenne de Taux de satisfaction en %
Comptabilité des courtiers	3	97,00
Comptabilité des sociétés d'Assurances non	4	92,00
Comptabilité des sociétés d'Assurances vie	4	95,00
Connaître la capacité des personnes protégées pour bien les conseiller	10	96,00
Connaître la convention IRSI	17	97,00
Connaître la fiscalité de l'Assurance vie	75	93,00
Connaître la vie du contrat d'assurance	26	93,00
Connaître les conditions à respecter en matière d'informations médicales	31	94,00
Connaître les mécanismes de l'Assurance construction	27	96,00
Connaître les spécificités des garanties proposées par les assurances complémentaires santé	100	94,00
Construction : Focus sur les garanties parfait achèvement	19	95,00
Contrat d'assurance	15	97,00
Contrôle de gestion vie et analyse de marge	7	96,00
Convention 2.1 : pour les dommages incendie	8	93,00
Convention CIDE COP	32	93,00
Convention CRAC et gestion des recours en Assurance construction	1	99,00
Convention IRCA	13	93,00
Convention IRSA	19	94,00
Convention IRSA : assureurs non adhérents et collisions en chaîne ou carambolages	31	90,00
Convention IRSI	40	92,00
Convention IRSI : conditions d'application	5	95,00
Convention IRSI : maîtriser la gestion des sinistres dégâts des eaux et/ou incendie	4	99,00
Cyber	24	93,50
Cybercriminalité et bonnes pratiques	6	95,00
DDA : identifier ses impacts sur la relation commerciale	10	91,00
Découverte client et offre globale	11	99,00
Découverte de la complémentaire santé	45	96,00
Découverte de votre compte tuteur	14	90,00
Découverte du monde de l'assurance	23	97,00
Découvrir la gestion des primes et des prestations en assurances de personnes	25	95,00
Découvrir la programmation neuro linguistique	29	95,00
Découvrir le contexte réglementaire du secret médical	31	94,00
Découvrir le fonctionnement des assurances complémentaires santé	73	95,00
Découvrir le secteur de l'assurance et ses acteurs	58	95,00
Découvrir les conditions et effets de la convention AERAS	11	93,00
Découvrir les dispositifs législatifs pour lutter contre le blanchiment	277	92,00
Découvrir l'essentiel du management	9	95,50
Définir la fiscalité des contrats individuels et collectifs	64	93,00
Définir la fraude à l'Assurance et mesurer son importance	45	93,00
Définir le contrat d'assurance et recenser les différentes catégories de contrats	38	95,00
Définir les éléments de tarification et les règles du bonus	87	93,00
Définir les risques garantis par l'Assurance emprunteur	14	93,00
Définir les risques garantis par l'Assurance multirisque habitation	88	93,00
Définir une stratégie de développement de son réseau commercial	5	99,00

FORMATION par ordre alphabétique	Nombre d'inscriptions	Moyenne de Taux de satisfaction en %
Déroulement d'une succession	4	95,00
Détecter et lutter contre la fraude	111	94,00
Déterminer la fin du contrat d'assurance	17	90,00
Déterminer les contours de l'Assurance emprunteur	13	94,00
Déterminer les obligations des intermédiaires d'Assurance	107	94,00
Déterminer les risques couverts et le calcul de la prime en assurances de dommages	51	96,00
Développer son efficacité au téléphone	1	95,00
Développer son réseau et utiliser la recommandation	9	96,00
Digitalisation de l'environnement de travail : opportunités et risques	97	93,00
Distinguer la gestion des primes et des prestations en Assurance vie	17	94,00
Distinguer les différentes responsabilités et analyser la RC contractuelle	46	96,00
Distinguer les différents acteurs de la distribution d'Assurance et leurs obligations	158	94,00
Distinguer les modalités du sinistre	21	94,00
Distinguer les responsabilités des différents intervenants à l'acte de construire	20	96,00
Distinguer les spécificités de la retraite et de l'épargne collectives	31	94,00
Dommages aux biens des entreprises	14	96,00
Dommages corporels et recours des tiers	2	90,00
Encadrement de la distribution d'Assurance	8	97,00
Enjeux et évolution de l'assurance en France	3	98,00
Entretenir la cohésion d'équipe à distance	7	96,00
Environnement social et fiscal des dirigeants d'entreprise	9	93,00
Essentiel de l'Assurance emprunteur	4	99,00
Etapes de la succession	58	96,00
Étoffer sa clientèle	4	92,00
Étudier les aspects juridiques de l'Assurance vie	72	95,00
Etudier les différentes garanties du contrat d'Assurance auto	66	93,00
Excel : fonctions conditionnelles et logiques	4	98,00
Excel : maîtriser les graphiques	4	98,00
Excel : réaliser des calculs simples	8	96,00
Excel : tableaux croisés dynamiques	7	97,00
Excel intermédiaire : fonctions de calculs	3	98,00
Faire face aux incivilités des clients	5	98,00
Faute inexcusable de l'employeur	2	93,00
FGAO et accident automobile	19	93,00
Fidéliser sa clientèle	13	94,50
Finance durable : quel impact sur l'Assurance vie ?	16	93,00
Finance pour les non	1	100,00
Fiscalité des TNS	6	96,00
Fondamentaux de l'assurance	70	95,00
Fondamentaux et pratique de la LCB	8	89,00
Formation continue crédit immobilier (DCI) IOBSP	18	89,00
Formation continue crédits immobiliers (DCI) et IOBSP	1	77,00
Fraude à l'Assurance	39	93,00
Garantie des Accidents de la Vie	37	95,00

FORMATION par ordre alphabétique	Nombre d'inscriptions	Moyenne de Taux de satisfaction en %
Garanties de prévoyance	8	96,00
Garantir le secret médical en Assurance	155	92,00
Gérer des grands tableaux dans Excel	5	96,00
Gérer un portefeuille de grands comptes	5	99,00
Gestion conventionnelle des sinistres matériels auto : approfondissement	4	94,00
Gestion conventionnelle des sinistres matériels auto : initiation	7	94,00
Gestion de son poste de travail informatique : les trucs et astuces	140	92,00
Gestion des pertes totales automobiles	1	88,00
Gestion des sinistres automobiles et Code de la route	2	98,00
Gestion des sinistres en Assurance transport	3	91,00
Gestion des sinistres en copropriété	13	97,00
Gestion des sinistres multirisque habitation	4	98,00
Gestion des sinistres responsabilité civile des entreprises	2	87,00
Gouvernance produits et distribution	4	93,00
Identifier et traiter les réclamations	5	97,00
Identifier la législation applicable à l'Assurance collective	63	96,00
Identifier l'étendue des responsabilités couvertes par la MRH	70	91,00
Impact des donations dans le cadre d'une succession	51	93,00
Incoterms 2020 et Assurance transport	4	99,00
Initiation aux techniques actuarielles en santé et prévoyance	5	88,00
Intégrer la culture client	76	91,00
Intégrer les outils collaboratifs dans son quotidien professionnel	84	92,00
Intégrer l'IA dans votre quotidien professionnel	9	91,00
Inventorier les étapes du contrat d'Assurance auto	43	93,00
Investissement socialement responsable et Assurance	5	83,00
La gestion d'une Assurance de flotte automobile	1	90,00
La responsabilité civile	5	99,50
La responsabilité contractuelle	8	95,50
La responsabilité extracontractuelle	6	95,00
La vie du contrat : formation	1	100,00
L'Assurance dommages ouvrage	9	97,00
L'entretien managérial : un outil de motivation	18	95,00
Lire et analyser les documents comptables d'une société d'Assurances	10	96,00
Loi de finance : Impacts et Opportunités pour les agents généraux	1	87,00
Loyers impayés : procédure de recouvrement et contrat GLI	3	94,00
Lutte contre le blanchiment des capitaux dans l'Assurance	58	97,00
Maîtriser la rédaction d'un email	16	98,00
Maîtriser les règles de la DDA qui renforcent la protection de la clientèle	228	93,00
Manager ses équipes à distance	23	97,00
Manager ses équipes à distance (télétravail)	2	100,00
Managez votre équipe	5	99,00
Mémoriser les conditions de règlement du sinistre et les principaux critères de tarification	35	89,00
MIF : module Socle Commun	3	85,00
MIF : module spécialisé Asset Management	7	90,00

FORMATION par ordre alphabétique	Nombre d'inscriptions	Moyenne de Taux de satisfaction en %
MIF : module spécialisé Gestion privée	1	90,00
MIF : module spécialisé Marché Retail	32	93,00
MIF : questionnaire de positionnement Gestion privée	1	90,00
MIF : questionnaire de positionnement Marché Retail	1	88,00
MIF : questionnaire de positionnement Socle Commun	27	92,00
Mise en pratique de la convention IRSI	5	93,00
Mode d'emploi d'une utilisation responsable des outils digitaux	51	92,00
Modèle économique d'un assureur et grands enjeux	6	97,00
Motiver et accompagner l'autonomie de ses collaborateurs à distance	7	96,00
Multirisques professionnelle et commerce	4	92,00
Négociation commerciale appliquée à l'Assurance	1	97,00
Obligations des intermédiaires en Assurance : devoir de conseil et d'information	57	95,00
Optimiser la rédaction de la clause bénéficiaire sur le plan civil et fiscal	52	93,00
Optimiser l'accompagnement du client pour réduire les incivilités	36	92,00
Optimiser ses actions commerciales avec l'IA	15	97,00
Organisation de l'activité : pertes et gains de temps	5	95,00
Outils digitaux et parcours client	76	91,00
Outils numériques nomades : essentiel et points d'attention	18	87,00
Outlook	4	97,00
Outlook : gestion au quotidien et astuces	3	100,00
Parcours 15h DDA : Dominante assurance emprunteur	4	89,00
Parcours 15h DDA : Dominante assurance vie, épargne, retraite	17	92,00
Parcours 15h DDA : Dominante assurances affinitaires	22	92,00
Parcours 15h DDA : Dominante assurances IARD entreprises	9	91,00
Parcours 15h DDA : Dominante assurances IARD particuliers	8	84,00
Parcours 15h DDA : Dominante réglementaire	18	94,00
Parcours capacité professionnelle assurance niveau 3 en elearning	16	94,00
Parcours capacité professionnelle assurance niveaux 1 et 2 en elearning	89	92,00
Parcours capacité professionnelle IOBSP avec expérience professionnelle	3	85,00
Parcours capacité professionnelle IOBSP niveau 2	1	92,00
PER : Outil de fidélisation et de rémunération	5	100,00
Pertes d'exploitation	4	99,00
Plan d'action commercial	42	94,00
Powerpoint	15	94,33
Pratiquer la communication non violente	3	97,00
Prestations frais de santé : régime général et régime complémentaire	3	96,00
Prestations frais de santé du régime général	5	95,00
Prévention appliquée à la visite de risque d'entreprise	12	94,00
Prévoyance collective : approfondissement	6	92,00
Prévoyance des TNS	2	100,00
Principes juridiques de la responsabilité civile	4	99,00
Prise en charge des frais d'optique dans le cadre du régime complémentaire	9	96,00
Prise en main de la plateforme et de la fonctionnalité Teams	4	93,00
Procédure civile : approfondissement	3	99,00

FORMATION par ordre alphabétique	Nombre d'inscriptions	Moyenne de Taux de satisfaction en %
Procédure civile : initiation	2	99,00
Procédure en cas de recours ou d'action en responsabilité	19	94,00
Produits financiers et assurance vie pour les mineurs : les règles à connaître	65	94,00
Progresser en anglais des assurances	2	91,00
Prospecter	5	97,50
Prospecter au téléphone	14	95,00
Protection du conjoint et avantages matrimoniaux	69	94,00
Protection sociale complémentaire : les dernières évolutions	1	92,00
Prouver et sanctionner la fraude à l'Assurance	36	94,00
Quelles sanctions en cas de fraude ?	25	94,00
Recenser les spécificités de la lutte contre le blanchiment et le financement du terrorisme	76	93,00
Recours contre tiers : recouvrements amiables et judiciaires	1	99,00
Réforme 100 % santé et contrat responsable	13	96,00
Régimes matrimoniaux	93	93,00
Remise à niveau sur Excel	24	95,50
Réparation du préjudice corporel	3	98,00
Responsabilité civile : atteinte à l'environnement	7	96,00
Responsabilité civile des entreprises	11	96,00
Responsabilité civile des mandataires sociaux	15	96,00
Responsabilité civile des prestataires de services	3	89,00
Responsabilité civile des professionnels du transport	7	94,00
Responsabilité civile du fait des produits défectueux	10	93,00
Responsabilité civile médicale	6	99,00
Responsabilité du copropriétaire bailleur : PNO et loyers impayés	33	88,00
Retenir le traitement fiscal et social des cotisations de l'Assurance collective	58	95,00
Retenir les conditions de contrôle des intermédiaires et les règles spécifiques de la distri	42	94,00
Retenir les conditions de prise en charge du régime général	79	96,00
Retenir les mécanismes du contrat d'Assurance vie	64	95,00
Retenir les règles et les sanctions applicables en cas de non	86	91,00
Retraite des TNS	6	87,00
Risque incendie et rôle de l'assureur en matière de prévention	1	100,00
Risques d'entreprises et Assurance	36	94,00
Risques et bonnes pratiques de l'intermédiation en Assurance	42	94,00
S'approprier les principaux outils de gestion du temps de travail	5	99,00
Savoir gérer son stress	1	100,00
Se préparer et bâtir son argumentation	5	96,00
Secret médical et Assurance	13	93,00
Sécuriser ses recherches internet	118	94,00
Sinistre en assurance emprunteur	16	94,00
Sinistre incendie habitation	32	95,00
Solvabilité 2 : les obligations pour les acteurs de l'Assurance	3	94,00
Spécificités de la comptabilité des sociétés d'Assurances vie et non	11	98,00
Spécificités juridiques de la digitalisation en Assurance	1	100,00
Statuts des TNS	4	96,00

FORMATION par ordre alphabétique	Nombre d'inscriptions	Moyenne de Taux de satisfaction en %
Technique et pathologie du bâtiment	12	97,00
Traiter l'objection et conclure la vente d'une offre globale	9	95,00
Traiter un litige par téléphone	17	96,00
Transmettre une image positive par téléphone	14	99,00
Trucs et astuces pour améliorer ses écrits professionnels	3	99,00
Utiliser le Big Data pour améliorer l'expérience client	5	91,00
Vente à distance en Assurance : les bonnes pratiques	40	96,00
Vidéo learning : entretien de vente en face à face	4	97,00
Vidéo learning : rebond commercial et vente additionnelle	17	90,00

Formation par ordre alphabétique & par modalité de mise en œuvre	Taux de complétude
A distance (e-learning)	
Analyse des différentes donations	95%
Analyse du régime d'indemnisation des catastrophes naturelles	96%
Analyser la formation du contrat d'assurance	91%
Analyser la réglementation applicable à la protection des données	93%
Analyser les aspects techniques et financiers des assurances de personnes	91%
Analyser les conditions de mise en place de l'Assurance collective	87%
Analyser les effets de la DDA sur la gouvernance et la surveillance des produits	80%
Analyser les situations présentant des risques de blanchiment	90%
Appréhender la prévoyance individuelle et collective	87%
Appréhender le contexte de l'Assurance automobile	96%
Appréhender les aspects juridiques des assurances de personnes	89%
Appréhender les aspects techniques de l'assurance	73%
Appréhender l'organisation des régimes de retraite	89%
Assurance de protection juridique	95%
Assurance dépendance	79%
Assurance des emprunteurs	92%
Assurance des flottes automobiles	76%
Assurance multirisque habitation	88%
Assurance multirisque professionnelle	75%
Assurance obsèques	98%
Assurance vie luxembourgeoise	100%
Assurance vie, bénéficiaires et successions	90%
Bases de l'Assurance automobile	86%
Bases de l'Assurance collective	85%
Bases de l'Assurance vie individuelle	50%
Bases des assurances de dommages	84%
Bases des assurances de personnes	81%
Bases juridiques de la responsabilité civile	81%
Capacité juridique et personnes protégées	91%
Caractéristiques et spécificités du PER	88%
Ce que change le RGPD dans vos pratiques quotidiennes ?	88%
Choix du mode de souscription d'un contrat d'assurance vie	85%
Coaching en entreprise : les conditions de réussite	100%
Comment choisir le mode et les options de gestion d'un contrat d'assurance vie ?	85%
Comment réagir face à une mise en cause client ?	85%
Commission des sanctions de l'ACPR : points d'attention	85%
Communiquer et s'informer grâce aux outils digitaux	90%
Comprendre la réglementation applicable aux intermédiaires d'Assurance	90%
Comprendre le calcul et le paiement de la prime d'assurance	76%
Comprendre le fonctionnement de la protection sociale	79%
Comprendre le système de protection sociale et ses principaux mécanismes	93%
Comprendre les conditions d'application de la RC extracontractuelle	93%
Comprendre les droits et obligations en matière de protection des données	96%
Comprendre les points de la DDA sur les procédures de l'ACPR	84%
Comprendre les spécificités de l'Assurance vie	93%
Comprendre l'essentiel des professions libérales pour les prospecter	84%
Comprendre l'organisation des juridictions et connaître les délais de prescription	100%
Comprendre l'organisation et les différents types de contrats en assurances de personnes	92%
Comprendre l'organisation et les mécanismes des assurances de dommages en France	91%
Comprendre qui fait quoi dans l'opération de construction	93%
Connaître la fiscalité de l'Assurance vie	97%
Connaître la vie du contrat d'assurance	87%
Connaître les conditions à respecter en matière d'informations médicales	89%
Connaître les mécanismes de l'Assurance construction	92%
Connaître les spécificités des garanties proposées par les assurances complémentaires santé	93%
Construction : Focus sur les garanties parfait achèvement	93%
Contrat d'assurance	68%
Convention 2.1 : pour les dommages incendie	100%
Convention CIDE COP	95%
Convention IRCA	94%
Convention IRSA	100%
Convention IRSA : assureurs non adhérents et collisions en chaîne ou carambolages	100%

Formation par ordre alphabétique & par modalité de mise en œuvre	Taux de complétude
Convention IRSI	94%
Cyber-risques et Assurance	82%
Découverte de la complémentaire santé	77%
Découverte de votre compte tuteur	36%
Découvrir la gestion des primes et des prestations en assurances de personnes	100%
Découvrir la programmation neuro linguistique	95%
Découvrir le contexte réglementaire du secret médical	84%
Découvrir le fonctionnement des assurances complémentaires santé	92%
Découvrir le secteur de l'assurance et ses acteurs	84%
Découvrir les conditions et effets de la convention AERAS	76%
Découvrir les dispositifs législatifs pour lutter contre le blanchiment	89%
Définir la fiscalité des contrats individuels et collectifs	89%
Définir la fraude à l'Assurance et mesurer son importance	81%
Définir le contrat d'assurance et recenser les différentes catégories de contrats	94%
Définir les éléments de tarification et les règles du bonus-malus	90%
Définir les risques garantis par l'Assurance emprunteur	78%
Définir les risques garantis par l'Assurance multirisque habitation	95%
Détecter et lutter contre la fraude	95%
Déterminer la fin du contrat d'assurance	90%
Déterminer les contours de l'Assurance emprunteur	72%
Déterminer les obligations des intermédiaires d'Assurance	88%
Déterminer les risques couverts et le calcul de la prime en assurances de dommages	93%
Digitalisation de l'environnement de travail : opportunités et risques	92%
Distinguer la gestion des primes et des prestations en Assurance vie	94%
Distinguer les différentes responsabilités et analyser la RC contractuelle	93%
Distinguer les différents acteurs de la distribution d'Assurance et leurs obligations	81%
Distinguer les modalités du sinistre	89%
Distinguer les responsabilités des différents intervenants à l'acte de construire	96%
Distinguer les spécificités de la retraite et de l'épargne collectives	92%
Dommages corporels et recours des tiers-payeurs	67%
Etapes de la succession	92%
Etudier les aspects juridiques de l'Assurance vie	94%
Etudier les différentes garanties du contrat d'Assurance auto	84%
FGAO et accident automobile	92%
Finance durable : quel impact sur l'Assurance vie ?	88%
Fondamentaux de l'assurance	72%
Fondamentaux et pratique de la LCB-FT en banque, finance, assurance	76%
Formation continue crédit immobilier (DCI) IOBSP	95%
Formation continue crédits immobiliers (DCI) et IOBSP	0%
Fraude à l'Assurance	86%
Garantie des Accidents de la Vie	95%
Garantir le secret médical en Assurance	93%
Gestion de son poste de travail informatique : les trucs et astuces	90%
Identifier la législation applicable à l'Assurance collective	89%
Identifier l'étendue des responsabilités couvertes par la MRH	93%
Impact des donations dans le cadre d'une succession	91%
Intégrer la culture client	81%
Intégrer les outils collaboratifs dans son quotidien professionnel	86%
Inventorier les étapes du contrat d'Assurance auto	85%
Lutte contre le blanchiment des capitaux dans l'Assurance	87%
Maîtriser les règles de la DDA qui renforcent la protection de la clientèle	85%
Manager ses équipes à distance	88%
Mémoriser les conditions de règlement du sinistre et les principaux critères de tarification	90%
MIF : module Socle Commun	100%
MIF : module spécialisé Asset Management	76%
MIF : module spécialisé Gestion privée	100%
MIF : module spécialisé Marché Retail-Pro	100%
MIF : questionnaire de positionnement Gestion privée	60%
MIF : questionnaire de positionnement Marché Retail-Pro	100%
MIF : questionnaire de positionnement Socle Commun	88%
Mode d'emploi d'une utilisation responsable des outils digitaux	86%
Obligations des intermédiaires en Assurance : devoir de conseil et d'information	87%
Optimiser la rédaction de la clause bénéficiaire sur le plan civil et fiscal	88%

Formation par ordre alphabétique & par modalité de mise en œuvre	Taux de complétude
Optimiser l'accompagnement du client pour réduire les incivilités	64%
Outils numériques et parcours client	86%
Outils numériques nomades : essentiel et points d'attention	94%
Parcours 15h DDA : Dominante assurance emprunteur	75%
Parcours 15h DDA : Dominante assurance vie, épargne, retraite	91%
Parcours 15h DDA : Dominante assurances affinitaires	100%
Parcours 15h DDA : Dominante assurances IARD entreprises	92%
Parcours 15h DDA : Dominante assurances IARD particuliers	89%
Parcours 15h DDA : Dominante assurances santé et prévoyance	100%
Parcours 15h DDA : Dominante réglementaire	96%
Parcours capacité professionnelle assurance niveau 3 en elearning	95%
Parcours capacité professionnelle assurance niveaux 1 et 2 en elearning	75%
Parcours capacité professionnelle IOBSP avec expérience professionnelle	75%
Parcours capacité professionnelle IOBSP niveau 1	100%
Plan d'action commercial	81%
Pratiquer la communication non violente	100%
Procédure en cas de recours ou d'action en responsabilité	76%
Produits financiers et assurance vie pour les mineurs : les règles à connaître	92%
Protection du conjoint et avantages matrimoniaux	87%
Prouver et sanctionner la fraude à l'Assurance	96%
Quelles sanctions en cas de fraude ?	64%
Recenser les spécificités de la lutte contre le blanchiment et le financement du terrorisme	88%
Régimes matrimoniaux	94%
Responsabilité du copropriétaire bailleur : PNO et loyers impayés	80%
Retenir le traitement fiscal et social des cotisations de l'Assurance collective	92%
Retenir les conditions de contrôle des intermédiaires et les règles spécifiques de la distri	85%
Retenir les conditions de prise en charge du régime général	90%
Retenir les mécanismes du contrat d'Assurance vie	92%
Retenir Les règles et les sanctions applicables en cas de non-respect des obligations en matière de lutte contre le blanchiment et le financement du terrorisme	87%
Risques d'entreprises et Assurance	78%
Secret médical et Assurance	93%
Sécuriser ses recherches internet	96%
Sinistre en assurance emprunteur	94%
Sinistre incendie habitation	97%
Vidéo learning : entretien de vente en face à face	75%
Vidéo learning : rebond commercial et vente additionnelle	90%
Classe virtuelle	
Accident corporel entre deux véhicules - application de la convention IRCA	67%
Acteurs et métiers de l'Assurance	100%
Ajuster son discours et conclure	100%
Application des outils de gestion du temps : bilan et clés d'amélioration	100%
Argumentation et offre globale	100%
Argumenter la vente de l'Assurance obsèques	100%
Assurance construction : dernières évolutions	93%
Assurance des professionnels : les garanties principales	100%
Assurance incendie des risques d'entreprises	100%
Assurance pertes d'exploitation : comprendre la marge brute	100%
Assurance vie et clients fragiles	100%
Bases du droit de la construction	100%
Blanchiment d'argent sale : risques	71%
Choix du mode de souscription et rédaction de la clause bénéficiaire	93%
Comprendre et initier la démarche satisfaction client	100%
Comprendre la loi Badinter	100%
Convention IRSI : conditions d'application	100%
Convention IRSI : maîtriser la gestion des sinistres dégâts des eaux et/ou incendie	88%
Cybercriminalité et bonnes pratiques	100%
DDA : identifier ses impacts sur la relation commerciale	94%
Découverte client et offre globale	100%
Découvrir l'essentiel du management	100%
Entretenir la cohésion d'équipe à distance	89%
Essentiel de l'Assurance emprunteur	75%
Étoffer sa clientèle	47%

Formation par ordre alphabétique & par modalité de mise en œuvre	Taux de complétude
Excel : fonctions conditionnelles et logiques	100%
Excel : liaisons et consolidation de données	100%
Excel : maîtriser les graphiques	100%
Excel : prise en main des macros	50%
Excel : réaliser des calculs simples	100%
Excel : tableaux croisés dynamiques	78%
FIDA : règlement sur l'accès aux données financières	100%
Fidéliser sa clientèle	68%
Fiscalité des TNS	67%
Gérer des grands tableaux dans Excel	100%
Gouvernance produits et distribution	83%
Investissement socialement responsable et Assurance	93%
La responsabilité civile	100%
La responsabilité contractuelle	60%
La responsabilité extracontractuelle	100%
La vie du contrat : formation	40%
L'Assurance dommages ouvrage	100%
Maîtriser la rédaction d'un email	100%
Manager ses équipes à distance (télétravail)	75%
Motiver et accompagner l'autonomie de ses collaborateurs à distance	100%
Nouvelle loi de finances : toutes les nouveautés	100%
Organisation de l'activité : pertes et gains de temps	80%
Outlook - gestion au quotidien et astuces	69%
Outlook : gestion au quotidien et astuces	90%
Powerpoint - animations	86%
Powerpoint - créer des présentations attractives	100%
Powerpoint - masques et thèmes	80%
Prestations frais de santé : régime général et régime complémentaire	100%
Prévoyance des TNS	100%
Prise en main de la plateforme et de la fonctionnalité Teams	100%
Progresser en anglais des assurances	100%
Prospecter	67%
Prospecter au téléphone	100%
Qu'est-ce qu'une flotte automobile ?	57%
Réforme 100 % santé et contrat responsable	100%
Remise à niveau sur Excel	81%
Retraite des TNS	100%
Risques et bonnes pratiques de l'intermédiation en Assurance	85%
S'approprier les principaux outils de gestion du temps de travail	100%
Savoir gérer son stress	100%
Se préparer et bâtir son argumentation	88%
Services de paiement : DSP1, DSP2, DSP3	100%
Statuts des TNS	80%
Traiter l'objection et conclure la vente d'une offre globale	100%
Traiter un litige par téléphone	100%
Transmettre une image positive par téléphone	100%
Trucs et astuces pour améliorer ses écrits professionnels	83%
Vente à distance en Assurance : les bonnes pratiques	98%
Présentiel	
Appréhender l'assurabilité des risques climatiques	100%
Approches sociale et fiscale des travailleurs non-salariés (non agricoles)	100%
Aspects juridiques et fiscaux de l'Assurance vie individuelle	100%
Assurance construction : devenez expert	94%
Assurance des flottes automobiles : comprendre pour bien conseiller	60%
Assurance des flottes automobiles : souscription et gestion des contrats	29%
Assurance des risques d'entreprises	44%
Assurance des risques industriels	100%
Assurance immeuble	82%
Assurance multirisque habitation	75%
Assurance tous risques chantiers	100%
Assurance tous risques montage-essais	75%
Assurances marchandises transportées	100%
Atouts du PER individuel	93%

Formation par ordre alphabétique & par modalité de mise en œuvre	Taux de complétude
Bases de la comptabilité d'une société d'Assurances	72%
Bases de la réassurance	100%
Bases de l'Assurance automobile	80%
Bases de l'Assurance collective	77%
Bases de l'Assurance construction	100%
Bases de l'Assurance vie individuelle	76%
Bases des assurances de dommages	65%
Bases des assurances de personnes	78%
Bases du contrôle de gestion d'une société d'Assurances	100%
Bases juridiques des Assurances vie et IARD	100%
Bris de machines	67%
Comment fidéliser ses clients en défendant leurs dossiers auprès de la compagnie	63%
Comment se faire recommander par ses clients ?	100%
Comprendre la comptabilité pour déchiffrer un bilan et un compte de résultat	100%
Comptabilité des courtiers	80%
Comptabilité des sociétés d'Assurances non-vie	100%
Comptabilité des sociétés d'Assurances vie	100%
Connaître la capacité des personnes protégées pour bien les conseiller	100%
Connaître la convention IRSI	88%
Contrat d'assurance	69%
Contrôle de gestion vie et analyse de marge	100%
Convention CRAC et gestion des recours en Assurance construction	70%
Cyber-risques	100%
Découverte de l'actuariat	100%
Découverte du monde de l'assurance	82%
Définir une stratégie de développement de son réseau commercial	82%
Déroutement d'une succession	100%
Développer son efficacité au téléphone	50%
Développer son réseau et utiliser la recommandation	90%
Dommages aux biens des entreprises	73%
Encadrement de la distribution d'Assurance	67%
Enjeux et évolution de l'assurance en France	67%
Environnement social et fiscal des dirigeants d'entreprise	100%
Excel intermédiaire : fonctions de calculs	80%
Faire face aux incivilités des clients	88%
Faute inexcusable de l'employeur	100%
Finance pour les non-financiers	64%
Garanties de prévoyance	91%
Gérer un portefeuille de grands comptes	100%
Gestion conventionnelle des sinistres matériels auto : approfondissement	100%
Gestion conventionnelle des sinistres matériels auto : initiation	100%
Gestion des pertes totales automobiles	100%
Gestion des sinistres automobiles et Code de la route	86%
Gestion des sinistres en Assurance transport	100%
Gestion des sinistres en copropriété	73%
Gestion des sinistres multirisque habitation	86%
Gestion des sinistres responsabilité civile des entreprises	100%
Identifier et traiter les réclamations	100%
Incoterms 2020 et Assurance transport	75%
Initiation aux techniques actuarielles en santé et prévoyance	100%
Intégrer l'IA dans votre quotidien professionnel	78%
L'entretien managérial : un outil de motivation	92%
Lire et analyser les documents comptables d'une société d'Assurances	75%
Loyers impayés : procédure de recouvrement et contrat GLI	88%
Lutte contre le blanchiment des capitaux dans l'Assurance	92%
Managez votre équipe	80%
Mise en pratique de la convention IRSI	100%
Modèle économique d'un assureur et grands enjeux	90%
Multirisques professionnelle et commerce	50%
Négociation commerciale appliquée à l'Assurance	100%
Obligations des intermédiaires en Assurance : devoir de conseil et d'information	75%
Optimiser ses actions commerciales avec l'IA	76%
PER : Outil de fidélisation et de rémunération	100%

Formation par ordre alphabétique & par modalité de mise en œuvre	Taux de complétude
Pertes d'exploitation	100%
Loi de finance : Impacts et Opportunités pour les agents généraux	86%
Prestations frais de santé du régime général	67%
Prévention appliquée à la visite de risque d'entreprise	100%
Prévoyance collective : approfondissement	80%
Principes juridiques de la responsabilité civile	62%
Prise en charge des frais d'optique dans le cadre du régime complémentaire	100%
Procédure civile : approfondissement	80%
Procédure civile : initiation	100%
Protection sociale complémentaire : les dernières évolutions	100%
Réparation du préjudice corporel	100%
Responsabilité civile : atteinte à l'environnement	82%
Responsabilité civile des entreprises	88%
Responsabilité civile des mandataires sociaux	89%
Responsabilité civile des prestataires de services	100%
Responsabilité civile des professionnels du transport	71%
Responsabilité civile du fait des produits défectueux	83%
Responsabilité civile médicale	100%
Risque incendie et rôle de l'assureur en matière de prévention	100%
Solvabilité 2 : les obligations pour les acteurs de l'Assurance	67%
Spécificités de la comptabilité des sociétés d'Assurances vie et non-vie	65%
Spécificités juridiques de la digitalisation en Assurance	100%
Technique et pathologie du bâtiment	100%
Utiliser le Big Data pour améliorer l'expérience client	100%